ALEXANDRE AMARAL C O N S U L T O R D E N E G Ó C I O S

BIO PROFISSIONAL

Sou consultor de negócios com histórico de aumento de receitas e melhoria de produtividade. Meus clientes são na maioria empresas de varejo e tecnologia.

TRABALHE COMIGO!

Telefones: (12) 3456-7890 / (12) 98765-4321 alo@sitebacana.com.br www.sitebacana.com.br

Rua Qualquer, 123, Cidade Qualquer, Brasil

PRINCIPAIS QUALIFICAÇÕES

- Aumento da receita dos clientes em 30% em média

- Mantém boas relações com todos os níveis da gestão

- Habilidade analítica e de resolução de problemas superiores

APTIDÕES PROFISSIONAIS

- Liderança

- Comunicação

- Planejamento Estratégico - Otimização de Processos - Gestão de Mudanças

- Publicação de Textos - Palestras

- Apresentações Visuais

- Networking

RESUMO DE CARREIRA

**Consultor de Negócios**

*Autônomo | Junho de 2020 até o presente*

- Analisa processos de negócios e aconselha executivos sobre mudanças recomendadas na organização

- Assiste a gestão na definição de metas e desenvolvimento dos negócios

**Executivo de Contas**

*Portal Tech S.A. | Out. de 2015 a Maio de 2020*

- Apresentei soluções de tecnologia para cliente, ajudando a resolver suas necessidades de negócios

- Liderei a iniciativa de melhoria de processos, que melhorou as vendas em 35%

FORMAÇÃO ACADÊMICA

**Universidade de Monte Verde**

*Mestrado em Administração de Negócios*

- Cursei de Set. 2017 a Jun. 2019

- Escrevi tese intitulada Estudos de Caso na Aplicação de Conceitos Lean na Simplificação de Processos da Indústria de Tecnologia

**Escola de Negócios de Monte Verde**

*Bacharel em Gestão de Negócios e Marketing*

- Cursado entre set. 2010 e jun. 2014

- Melhor Estudo de Caso pela Revista Business Week 2013

- Realizei consultoria de sete semanas em empresa de varejo de roupas